

# Programa de Qualificação Empresarial de Canaã dos Carajás

Relatório Final Redes –  
Setembro/2011 à Março/2013



## SUMÁRIO

---

### **1- Apresentação**

### **2- Objetivos**

### **3- Metodologia**

### **4 – Atividades Desenvolvidas**

#### **4.1 – Capacitação**

4.1.1 – Cursos

4.1.2 – Eventos

#### **4.2 – Assessorias**

4.2.1 – Reuniões

4.2.2 – Assessoramento

4.2.3 – Eventos

#### **4.3 - Análise**

4.3.1 Infográfico

### **5 - Anexos**

1. Projeto para o Lançamento do Programa de Qualificação Empresarial em Canaã dos Carajás;
2. Modelo do Convite Lançamento do Programa de Qualificação Empresarial;
3. Reportagens Publicadas do Lançamento do Programa de Qualificação Empresarial;
4. Projeto de Regularização de Empresas em Canaã dos Carajás;
5. Modelo do convite Regularização de Empresas;
6. Lista de empresas Cadastradas no Quadrem;
7. Lista de empresas em fase de cadastramento no Quadrem;

8. Projeto do Evento de Concessão de Micro Crédito do Banco da Amazônia;
9. Modelo do Convite do Evento de Concessão de Micro Crédito do Banco da Amazônia;
10. Modelo do Convite do Evento de Certificação no Programa de Qualificação do S11D;
11. Avaliação dos Fornecedores para os módulos de Gestão Empresarial.

## 1. APRESENTAÇÃO

---

O Programa de Qualificação Empresarial de Canaã dos Carajás é uma iniciativa da FIEPA – Federação das Indústrias do Estado do Pará através da Redes, projeto que tem como escopo desenvolver fornecedores locais em parceria com a Vale através do projeto S11D.

A Redes, com o apoio da Associação Comercial de Canaã dos Carajás (ACIACCA) e Agência de Desenvolvimento vem identificando empresas com potencial de crescimento em diversos segmentos, realizando diagnósticos para identificar, eliminar ou mesmo, minimizar suas limitações além de potencializar seus pontos fortes, gerando, desta forma, maiores oportunidades para o empresariado local contribuindo para que estes se tornem mais competitivos diante de novos entrantes ou mesmo diante do mercado interno de Canaã dos Carajás.

De acordo com as necessidades do projeto S11D, a Redes vem cumprindo sua missão: ***“Ser uma rede integradora de agentes estratégicos, promovendo a sustentabilidade dos fornecedores paraenses e o aumento da competitividade de nossas Mantenedoras”.***

A Redes se movimenta através da visão de um dia ser um centro de referência em desenvolvimento de negócios no estado do Pará, buscando o aperfeiçoamento em cada um de seus processos.

O Programa de Qualificação tem a duração de 24 meses e foi dividido em 04 fases sendo que cada fase terá a duração de 06 meses.

As ações previstas envolvem eventos de regularização e/ou formalização de empresas, esclarecimentos sobre o sistema de cadastramento e compras da Vale, capacitações e certificações, além de acompanhamento junto aos seus participantes através de consultoria técnica para que todos os conceitos aprendidos através dos módulos de seus treinamentos sejam aplicados de forma efetiva em seus processos internos e externos.

Através deste Relatório Consolidado das ações desenvolvidas na primeira e segunda fase, apresentaremos com transparência as ações desenvolvidas em parceria com nossas mantenedoras, apoiadoras, entidades parceiras, governo do Estado e empresas paraenses.

---

## **2. OBJETIVOS**

---

### **OBJETIVO GERAL**

“Cumprir parte das condicionantes exigidas para a concessão do licenciamento ambiental do projeto, para isso realizará um extenso programa de capacitação empresarial até 2013.”

### **OBJETIVO ESPECÍFICO**

#### **Capacitação:**

**1.1** Viabilizar cursos em áreas estratégicas para melhoria do conhecimento e da gestão das empresas locais;

**1.2** Qualificar empresários e gestores de Canaã dos Carajás.

#### **Negócios:**

**2.1** Estimular a regularização das empresas;

**2.2** Divulgar o processo de cadastro no Quadrem;

**2.3** Divulgar e oportunizar negócios aos fornecedores locais;

**2.4** Aumentar a participação dos fornecedores locais nos investimentos previstos;

**2.5** Realizar encontro de negócios entre Vale, Contratadas e Fornecedores.

#### **Associativismo:**

**3.1** Fortalecer as Associações Comerciais nos municípios atendidos;

**3.2** Estimular a cultura do associativismo.

---

### **3. METODOLOGIA**

---

Para atender os objetivos do projeto serão utilizadas ferramentas consolidadas pelo Programa de Desenvolvimento de Fornecedores da FIEPA, as quais já mostraram sua efetividade em outros programas de qualificação empresarial, como por exemplo a Companhia de Alumina do Pará – CAP, para conhecer os detalhes basta clicar nos links abaixo:

- 3.1 - Lançamento do Programa;
  - 3.2 - Selo Empresarial da Qualidade;
  - 3.3 - Campanha de Cadastro no Quadrem;
  - 3.4 - Campanha de Regularização Empresarial;
  - 3.5 - Encontro de Negócios Focados;
  - 3.6 - Cursos de Técnica de Gestão:
    - 3.6.1 - Planejamento Estratégico;
    - 3.6.2 - Análise e Planejamento Financeiro;
    - 3.6.3 - Gestão de Tributos e Impostos;
    - 3.6.4 - Formação de Preços e Elaboração de Propostas;
    - 3.6.5 - Empretec;
    - 3.6.6 - Segurança, Saúde e Meio Ambiente;
  - 3.7 - Cursos do Inove;
  - 3.8 - Curso de Gestão Empresarial.
-

## SEBRAE

### 4 ATIVIDADES DESENVOLVIDAS

**4.1 – CAPACITAÇÃO:** A Redes, em parceria com o SEBRAE e Universidade Corporativa, realizou 06 capacitações para o empresariado local, com finalidade de potencializar suas empresas de forma sustentável e competitiva, conforme tabela abaixo:

Qtde	Curso	Objetivo	Público	Período
01	Planejamento Estratégico	Possibilitar ao participante pensar a empresa de forma estratégica, utilizando como ferramenta os indicadores de desempenho empresarial a fim de operacionalizar a Gestão Estratégica.	25 empresários	21/11/2011
02	Planejamento Financeiro e Formação de Preços.	Criar condições de planejamento estratégico, fomentar e desenvolver habilidades de quantificação e controle contábil dos gastos de seu negócio.	24 empresários	12/03 a 17/03/2012
03	Gestão Tributária	Proporcionar aos empresários, informações relevantes sobre os impostos a que estão sujeitas as empresas, assim como, demonstrar através de exercícios práticos suas formas de cálculos e a importância de mantê-lo dentro das exigências legais, evitando com isso, passivos e penalidades junto aos Órgãos competentes.	32 empresários	16 a 20/04/12
04	Empretec	Identificar e aumentar o potencial empresarial empreendedor.	30 empresários	06 a 11/02/12

#### 4.1.1 - CURSOS

#### EVIDÊNCIAS



Planejamento Financeiro e  
Formação de Preços



Gestão Tributária



Empretec



Empretec



Em setembro de 2012, com o objetivo de mapear os **resultados alcançados** através dos treinamentos, foram realizadas entrevistas com uma amostra de todos os empresários participantes. As principais observações registradas foram as seguintes:

- Melhor percepção dos desvios de suas empresas;
- Maior agilidade na identificação e na solução de seus gargalos;
- Despertamento da necessidade e importância da **criação e formalização de seus procedimentos** para que sejam mais produtivos e competitivos em todos os setores da empresa. Foram trabalhados **conceitos e aplicações reais** de forma

customizadas, através de **ferramentas de gestão**, tais como, **Modelos de Relatórios, Planos de Negócios**, indicação de **Softwares de Gestão, Fluxogramas, Organogramas, Programas de Qualidade, Planilhas de Controles Financeiros, Check lists**, etc., o que lhes deu condições de **melhorar e padronizar seus processos produtivos e administrativos**;

- Importância de se implantar a **cultura da mudança e melhoria contínua** em cada setor da empresa fomentando a **Cultura da Gestão Participativa**;

- Criação de **Controles Financeiros** efetivos através da criação de **Planilhas no Excell** ou da aquisição de **Softwares de Gestão Integrada – SIG's**;

- **Capacidade de pensar estrategicamente**, através da construção de **Planos de Negócios**, o que lhes deu condições de **definir e alcançar objetivos e metas factíveis**;

- Incremento no volume de negócios de **8% à 50%**;

- Melhoria dos serviços prestados e produtos comercializados;

- Estruturação de seus portfólios;

- **Melhoria nos processos de venda e pós – venda** dos funcionários aos clientes;

- Maior **valor agregado na imagem** das empresas;

- **Correção dos desvios relativos à área de tributos**, que tem se mostrado um dos grandes gargalos no município devido a limitação dos contadores que prestam serviço aos empresários locais;

- **Investimento em equipamentos, estrutura e infraestrutura**, o que lhes possibilitou **aumento na capacidade instalada** e avanço para **novos mercados** na do Sul e Sudeste;

- Desenvolvimento das visões **Análítica**, **Sistêmicas** e de **Mercado**.

### Empresas Participantes da Amostragem

EMPRESA
G.DE OLIVEIRA ALVES E COSTA LTDA.
GRUPO FUTURO EDUCACIONAL LTDA.
M.JIGIA SANTOS E CIA. LTDA;
MENEZES CARVALHO SUL CSMI LTDA.
O MERCADO DE CARAJÁS
IMPRIMAX
RASTEC
GRÁFICA CANAÃ
LOJAS ECONOMIA
ESCRIMAT
FÊNIX
M.JIGIA SANTOS E CIA. LTDA
RESTAURANTE BUNTIKABUM
GRÁFICA CANAÃ
CENTRO DIGITAL
PEDREIRA CARAJÁS
MIRAMOR
MRV TRANSPORTES
ALTO ASTRAL
CASA DO PESCADOR
G1 COMUNICAÇÃO VISUAL

CALMONT CALDEIRARIA E MONT. INDUSTRIAL LTDA.
SALÃO FEITO E EFEITO
DELICIAS DA CHÚ
SALÃO ÓPERA
PARATI MÓVEIS
LK CELULAR
CASA DAS CHAVES

## UNIVERSIDADE CORPORATIVA

Qtde	Curso	Objetivo	Público	Módulo	Carga Horaria
01	Gestão Empresarial	Oportunizar ao empresário cursos com temáticas que possibilitem o gerenciamento sistêmico da sua empresa, a fim de facilitar a implantação de sistemas que despertem para a importância da educação empresarial continuada no desenvolvimento de competências e orientar na elaboração do Plano de Negócios com vistas a melhoria da gestão empresarial.	<b>Inscritas:</b> 20 empresas  <b>Certificadas:</b> 14 empresas	1º Modulo: Elaboração do Plano de Negócios  2º Modulo: Estratégia: Maio/12  3º Modulo: Gestão de Pessoas: 25 a 27/05/12  4º Modulo: Finanças: 22 e 23/06/12  5º Modulo: Marketing: 18 a 20/10/12  6º Modulo: Plano de Negócios	100 hs

02	Selo Empresarial de Qualidade	Implantar o Controle de Qualidade nas empresas de Canaã dos Carajás	<b>Inscritas:</b> 20 empresas  <b>Certificadas:</b> 12 empresas	1º Modulo: Gestão em Finanças 2º Modulo: Qualidade e Produtividade: 21 a 25/01/13	365 hs
----	-------------------------------	---	---	---	--------

## EVIDÊNCIAS



Gestão  
Empresarial



Selo Empresarial  
de Qualidade

## Evidência



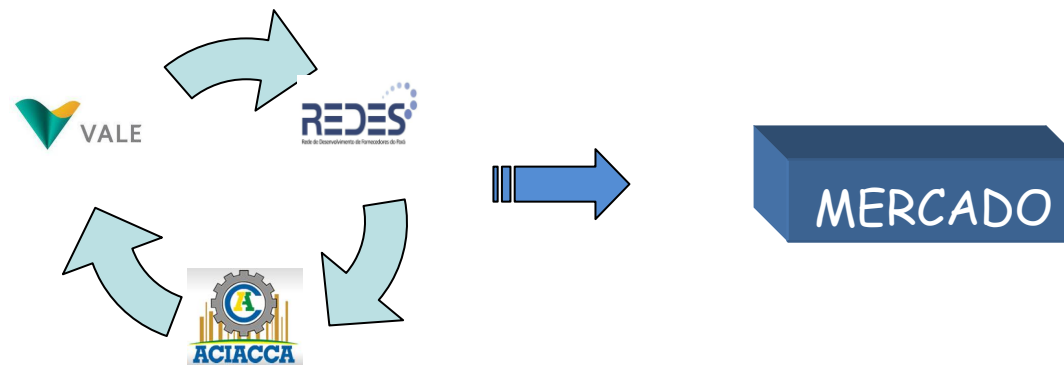
- **Ação**

Apoio ao Programa de Preparação de Mão-de-Obra de Trabalho.

- **Objetivo**

Capacitar Profissionais em Diversas áreas para que sejam absorvidos no mercado local.

A Redes tem apoiado o Programa de Preparação de Mão de Obra de Trabalho – PPMT, coordenado pela Sócio Economia da Vale, através do Sr. Marcelo Cabral, e que tem por objetivo capacitar profissionais em diversas áreas para que sejam absorvidos no mercado local. Uma das ações que será desenvolvida pela Redes, em parceria com a Associação Comercial de Canaã e o SINE, será a criação de uma área dentro do portal da entidade, em que as empresas associadas irão informar as vagas que precisam contratar, o que será encaminhado ao SINE, para que possam encaminhar a mão de obra capacitada no programa, garantindo a geração de empregos e maior agilidade nos processos de contratação. Esta ação estará prevista no Planejamento Estratégico da ACIACCA para o período de 2013



#### 4.1.2 - EVENTOS

Qtde	Evento	Público	Local	Data
01	Lançamento do Programa de Qualificação Empresarial	300 empresários	Di Castro Eventos	22/09/2011
02	Palestra em Gestão de Negócios	15 empresas	As palestras nas dependências das empresas.	Set/2012 a Mar/2013
03	Suporte a fornecedores paraenses	01 empresa	Escritório da Vale	Outubro de 2012
04	Certificação do Programa de Qualificação do S11D	200 pessoas	Centro Integrado de Atendimento ao Cidadão - CIAC	22/03/2013

## Evidência



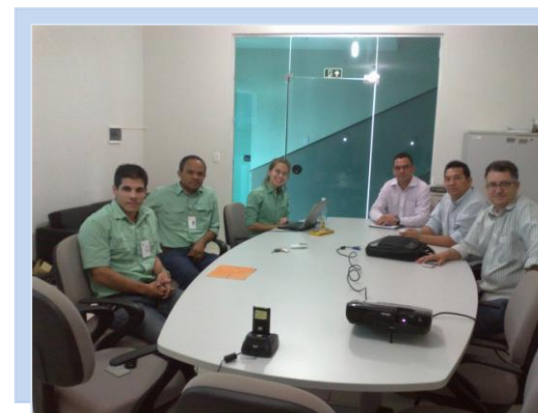
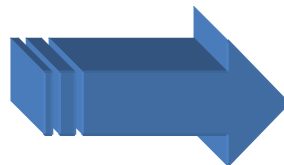
Mesmo não estando contemplado diretamente no escopo do convênio, a Redes se colocou a disposição para realização de palestras que foram realizadas em cerca de 15 empresas locais em diversos segmentos, aos quais demandaram do consultor local a ministração de temas focados necessários ao desenvolvimento de suas equipes, entre eles: Motivação VS Resultados; Motivação, Ética VS Resultados; Ética no Trabalho; Elaboração e Gestão de



Projetos de Projetos; Saúde, Segurança e Meio Ambiente; Programa 5S; Pará Investimentos; Atendimento ao Público; Plano de Negócios.

As empresas que receberam as visitas do consultor da Redes, identificaram os seguintes resultados após os encontros:

- Maior comprometimento e produtividade dos colaboradores no desempenho de suas atividades;
- Melhoria no relacionamento interpessoal da equipe;
- Construção de Planos de Trabalho com objetivos e metas definidos e alcançados;
- Melhoria da Gestão de Pessoas por parte dos gestores;
- Melhoria dos processos internos e externos da empresa;
- Melhoria no atendimento direto aos seus clientes;
- Investimento na qualificação dos gestores e da equipe, custeado pelos proprietários das empresas;
- Maior motivação da equipe.



A Redes tem dado suporte a vários fornecedores do estado, procurando aproximá-los do suprimentos da Vale e prestadoras de serviço, além de favorecer o mercado interno. Um dos exemplos desta aproximação foi a viabilização da apresentação da empresa Endicon, que se instalou no município de Parauapebas, com o objetivo de atender o Sul e Sudeste do Pará. No final do período de 2012, a Endicon, participou e ganhou licitação para prestação de serviços ao S11D frente a empresas de outros estados, o que evidencia a importância da Redes no processo de valorização e geração de oportunidades aos fornecedores paraenses.



Certificação do  
Programa de  
Qualificação do S11D

**4.1.3 – ASSESSORIA AS ENTIDADES/VALE:** A Redes realizou diversas assessorias junto com fornecedores e empresas locais com o objetivo de fomentar o comércio, auxiliando a mantenedora VALE identificar novos parceiros na região do projeto S11D em Canaã dos Carajás.

## 4.2.1 – REUNIÕES

Qtde	Reunião	Participantes	Local	Data	Ações de Segmento
01	CSC (Centro de Serviços Compartilhado): Discutir as demandas para o projeto S11D	Hugo Suenaga (PDF), Marcel Souza (PDF), Luciano Santos (Vale)	Escritório da Vale Carajás Pará.	23/11/11	1º Capacitação do consultor PDF sobre suprimentos da Vale; 2º O PDF irá apresentar um projeto voltado para rodada de negócios; 3º A Vale irá fazer levantamento das demandas do projeto para janeiro e fevereiro de 2012
02	Aproximação do Fornecedor local com o projeto S11D: apresentar a demanda de limpeza predial do projeto para o fornecedor.	Ricardo Vinagre (Vale), Fernando Ribeiro (Vale), Marcel Souza (REDES), Hugo Suenaga (REDES), Mázio Botelho (REDES), Paulo Lopes (Tucunaré), Celio Passos dos Santos (Tucunaré) e Zacarias Oliveira (Tucunaré)	Escritório do S11D	25/01/2012	Monitorar o fornecedor durante a fase de execução do contrato.
03	Reunião com a Associação Comercial, industrial e Agropastoril de Canaã dos Carajás – ACIACCA: Apresentação do Novo Consultor da REDES, para atuar no projeto S11D.	Telma Maria (ACIACCA), Hugo Suenaga (REDES), Mázio Botelho (REDES), Marcel Souza (REDES) e Euricélia (ACIACCA)	Sede da ACIACCA, Canaã dos Carajás – PA.	24/01/2012	1º - Verificar alojamento para o novo consultor; 2º - Repassar o cronograma de ações que será realizado em Canaã dos Carajás; 3º - Verificar um modo de aumentar a receita da entidade (Número de associados).
04	Reunião com Suprimento Vale/ S11D: apresentar Novo Consultor REDES que irá atuar no município de Canaã dos Carajás e conhecer a equipe de suprimento Vale/S11D.	Ivisson Grossi, Marco Túlio, Ricardo Vinagre, Jackeline Silva, Ozias Oliveira, Alzira Araújo, Luiz Mota, Christiane Rocha (Vale), e pela REDES, Hugo Suenaga, Marcel Souza e Mázio Botelho.	Escritório do Projeto S11D, Canaã dos Carajás-PA.	25/01/2012	Apresentar um projeto de rodada de negócios para as demandas do Projeto S11D (REDES);
05	Reunião com o Poder Público: Estreitar Relações com a Nova gestão Municipal.	01 – REDES, ACIACCA e Prefeito de Canaã dos Carajás. 02 – REDES e Secretário de Indústria e Comércio. 03 – REDES, Secretário de Indústria e Comércio	ACIACCA, Secretaria de Indústria e Comercio e Secretaria de	14/01/2013	Dar suporte à Secretaria de Indústria e Comércio para a construção do Planejamento Estratégico e construção do projeto do Distrito Industrial de Canaã dos Carajás.

		e Secretário de Planejamento.	Planejamento.		
<b>06</b>	Reuniões de Alinhamento: fortalecer a Associação e otimizar as ações da REDES e da Vale junto ao empresariado Local.	ACIACCA, Vale e REDES.	ACIACCA	Set/2012 a Mar/2013	Foi definido para o novo biênio 2013 - 2014, que a Redes, através da parceria com a Vale, irá construir o Planejamento Estratégico da entidade, além de dar suporte às suas ações para seu fortalecimento e sustentabilidade.
<b>07</b>	Reuniões com Investidores de outros estados.	Redes e Investidores	ACIACCA	Set/2012 a Mar/2013	<p>Avaliar a viabilidade para que possam se instalar em Canaã dos Carajás. Semanalmente a Redes recebe investidores estratégicos na associação comercial. De acordo com o segmento, caso este não exista na região e seja importante para desenvolver o município e gerar negócios e empregos, a Redes procura orientá-los. De setembro de 2012 a março de 2013, foram recebidos cerca de 10 empresas que tem interesse em investir no mercado de Canaã, entre eles:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Fábrica de Mangueiras Hidráulicas;</li> <li>- Fábrica de Válvulas Pneumáticas;</li> <li>- Georeferenciamento;</li> <li>- Lava jato;</li> <li>- Logística de Transportes de Equipamentos Industriais;</li> <li>- Hotelaria;</li> <li>- Cozinha Industrial.</li> </ul>
<b>08</b>	Reunião para solução do problema de inadimplência por parte de empresas prestadoras de serviços da Vale, TC Engenharia e Orteng, junto aos fornecedores locais.	Redes (Edmundo Botelho), Vale (Marcelo Cabral) e Diretoria da ACIACCA.	ACIACCA	22/02/2013	<ul style="list-style-type: none"> <li>- A empresa ABB Ltda, fiadora da TC Engenharia solicitou o prazo de 60 dias para efetivação de todos débitos junto aos fornecedores locais;</li> <li>- A partir do dia 13/03/2013, a empresa Orteng iniciou o pagamento dos fornecedores que tinham notas pendentes, o que será cumprido ainda no mês de março.</li> </ul>

## Evidências



Aproximação do Fornecedor Local  
com o Projeto S11D



Reunião de Redes, ACIACCA e  
Vale - Inadimplência das  
prestadoras TC Engenharia e  
Orteng



Reunião com Suprimentos Vale S11D



Reunião com a ACIACCA



Reunião com Investidores de outros  
estados



Reuniões com  
o Poder Público



- i. **ASSESSORIA AOS FORNECEDORES DE CANAÃ:** Esta ação teve por finalidade esclarecer e informar da importância das empresas e/ou fornecedores locais de estarem preparados para absolver as demandas dos grandes investimentos na região.

<b>Qtde</b>	<b>Descrição</b>	<b>Objetivo</b>	<b>Local</b>	<b>Data</b>	<b>Atendidos</b>
<b>01</b>	Campanha de Regularização das Empresas e Cadastro no Quadrem.	Informar ao fornecedor a importância de estar regularizado e o processo de cadastro no portal Quadrem e realizar atendimento individualizado para esclarecimentos.	Câmara dos Vereadores de Canaã dos Carajás/PA.	24/11/2011	150 empresas
<b>02</b>	Cadastro no Quadrem: atendimentos pontuais.	Desmitificar o processo de cadastro e sua utilização.	ACIACCA	Set/2011 a Mar/2013	65 empresas
<b>03</b>	Suporte aos Fornecedores paraenses.	Aproximação do Setor de Suprimentos da Vale e Prestadores de Serviços.		Set/2012 a Mar/2013	
<b>04</b>	Atendimento a Fornecedores de Outros Estados.	Esclarecer como funciona o mercado e avaliar a viabilidade de se instalarem no município.		Set/2012 a Mar/2013	10 empresas
<b>05</b>	Atendimento a Fornecedores	Aplicar o diagnóstico REDES com a finalidade de conhecer o perfil das empresas em Canaã dos Carajás-PA.		Mai/2012	09 empresas



## Evidência



### **Campanha de Regularização e Cadastro no Quadrem**

Para atender as necessidades da mantenedora no que tange há regularização dos fornecedores locais, para que estes estejam aptos a fornecer produtos e serviços à Vale, com o objetivo de fomentar negócios localmente, cumprindo uma de suas premissas, a Redes, em parceria com ACIACCA e Quadrem, criaram um sistema eficiente de atendimento programado para que todo segmento necessário ao atendimento das necessidades da Vale, pudessem estar cadastrados na base de dados da Quadrem, o que possibilita que fornecedores locais possam participar em igualdade de forças com outros fornecedores de fora do município.

Ao identificar segmentos críticos aos processos da Vale, a Redes, juntamente com a ACIACCA, entra em contato com os referidos fornecedores para que estes se dirijam à associação comercial para que efetivem seus pré-cadastros e, caso não estejam associados, solicita-se que se associem informando

sobre as possíveis demandas e processos licitatórios. Em seguida encaminha-se à responsável pela efetivação do cadastramento no Quadrem, o que acontece sempre às sextas-feiras, com o deslocamento desta última de Carajás para Canaã dos Carajás, onde os cadastros são realizados na sede da ACIACCA para maior comodidade dos associados.

ii. - **EVENTOS**

<b>Qtde</b>	<b>Evento</b>	<b>Público</b>	<b>Local</b>	<b>Data</b>
<b>01</b>	Rodada de Negócios Focados e Comitiva empresarial – fornecedores de Canaã dos Carajás-PA.			17/04/2012
<b>02</b>	Rodada de Negócios Focados – Instituições Financeiras.	Banco do Brasil, Santander e Banco da Amazônia		20/04/2012
<b>03</b>	Concessão de Crédito – Banco da Amazônia.	200 empresas	CEP – SENAI	26/10/2012
<b>04</b>	Avaliação de Demandas da REDE em parceria com o SEBRAE.	150 empresas	Câmara Municipal de Canaã dos Carajás-PA.	08/02/2013

## Evidência



Rodada de Negócios Focados e  
Comitiva Empresarial



Avaliação de Demandas da Redes em  
Parceira com o SEBRAE



Rodada de Negócios Focados e  
Comitiva Empresarial



Rodada de Negócios Focados e  
Comitiva Empresarial



Concessão de Créditos do Banco da  
Amazônia

Foram realizadas várias ações viabilizadas pela Redes, em parceria com a Vale e Associação Comercial, aos quais resultaram nos seguintes resultados:

- Liberação de cerca de **R\$ 3.000.000,00 de reais** para os fornecedores locais através do **1º Programa de Concessão de Crédito para Micro e Pequenas Empresas de Canaã dos Carajás** nas linhas de crédito para **Capital de Giro e Investimento**. Os resultados alcançados contribuíram de forma significativa para o aumento do volume de recursos que poderão ser liberados para o próximo período de **2013 em 100%**, estando previsto para o ano corrente a alçada de **R\$ 6.000.000,00**. Além disso, outras propostas de alguns fornecedores que não foram contempladas em tempo hábil, ou por estarem em análise ou por terem extrapolado o valor da alçada do agência local, ainda estarão sendo liberados no ano de 2013.

A Redes trabalhou de forma ativa em parceria com o Banco da Amazônia, desenvolvendo Planos de Negócios, efetivando visitas aos fornecedores interessados, recebendo na ACIACCA associados para dirimir dúvidas, utilizando a rede de contadores parceiros para análises contábeis e ajustes em seus Planos de Negócios, acompanhando as propostas do início ao fim de seus processos de liberação, além de elaborar, gerir e operacionalizar todo o evento, que culminou com a apresentação dos indicadores finais do programa, contando com a presença dos representantes da Redes, Srs. Hugo Suenaga, coordenador Técnico da Redes Sul e Edmundo Botelho, consultor Técnico da Redes Sul em Canaã dos Carajás para o S11D, da Vale, Sr. Rogério Muraoka; do Banco da Amazônia, Srs. Wendell Corrêia, Gerente Regional e Feio, Superintendente Regional; além dos representantes da ACIACCA e fornecedores locais.

- A primeira rodada de negócios da Vale para que fornecedores locais pudessem se instalar no Espaço de Convivência I, sendo selecionados os segmentos de Lan House, Loja de Roupas e Calçados, Loja de venda de aparelhos celulares, Salão de Cabeleireiro, pequenos reparos de roupas e lanchonete.

- Evento para avaliação de performance e novas demandas em parceria com o SEBRAE, com objetivo de avaliar os resultados alcançados através dos cursos de capacitação operacionalizados pelo SEBRAE e definir os novos cursos que serão realizados em 2013, a partir de maio, que atenderão às necessidades do empresariado local, a fim de minimizar ou eliminar seus gargalos de suas empresas.

## ANÁLISE DOS RESULTADOS

### DADOS REFERENTES AS AÇÕES DA REDES

Encontros de Negócios

3

Participantes dos Eventos

600

Visita Técnica

110

Atendimentos /Assessoria

37

Comitivas Empresariais

4



■ Setembro de 2011 ■ Março de 2013

# 302%

É o aumento da arrecadação da associação desde a parceria com a REDES

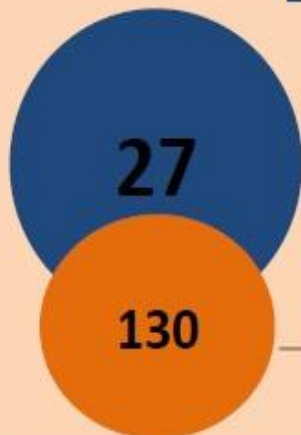
### ASSOCIADOS

400 EMPRESAS

60 EMPRESAS

■ Número de Associados em Setembro de 2011  
■ Número de Associados em Março de 2013

### CAPACITAÇÕES



Esse é o número de empresas que foram capacitadas através dos programas criados pela REDES

Número de empresários qualificados

### QUADREM

➤ **65** Empresas foram cadastradas no Quadrem

➤ **18** Empresas estão no processo de cadastro

## ANEXO I



## Projeto S11D

# Programa de Qualificação Empresarial

Realização:



Apoio:





## 1. APRESENTAÇÃO: EVENTO DE LANÇAMENTO

O evento de lançamento do Programa de Qualificação de Fornecedores de Canaã tem como objetivo apresentar o projeto do S11D e suas oportunidades, assim como, as ações a serem desenvolvidas em parceria com a FIEPA/PDF com o Programa de Qualificação Empresarial.

## 2. OBJETIVOS DO EVENTO

- Apresentar o projeto do S11D e suas oportunidades;
- Apresentar o Programa de Qualificação Empresarial em parceria com a FIEPA/PDF.

## 3. PÚBLICO ALVO

Fornecedores locais, Entidades empresariais (Associações Comerciais e Sindicatos), Agência de Desenvolvimento, empreendedores, instituições de ensino, Governo Estadual, Prefeitura, Câmara Municipal e comunidade em geral.

## 4.0 - DATA e LOCAL

O Evento de Lançamento está previsto para o dia 25 de agosto de 2011, em local a ser definido.

## 5.0 - PROGRAMAÇÃO

**19h** - Abertura do evento e pronunciamentos iniciais (Prefeito de Canaã, Secretário Municipal de Indústria e Comércio, Presidente da Aciacca, Presidente da Agência de Desenvolvimento de Canaã, representante da FIEPA/PDF, representante da Vale - S11D);

**19h30** - Palestra Motivacional ou apresentação Cultural;

**20h** - Apresentação dos Projetos na região de Canaã (S11D, Ferrovia) e suas oportunidades;

**20h20** - Apresentação dos resultados do Censo Empresarial de Canaã;

**20h30** - Apresentação do Programa de Qualificação Empresarial;

**20h50** - Encerramento e Coquetel.

Para o sucesso do evento é previsto o seguinte cronograma com as respectivas datas e responsabilidades:

<b>1.0</b>	<b>Evento de Lançamento do Programa de Qualificação</b>	25.08.11	PDF, apoio Vale
1.1	Organização do Evento	25.08.11	PDF, apoio Vale
1.2	Definir Local	05.08.11	PDF apoio Vale
1.3	Elaborar e Imprimir Convites	05.08.11	PDF, apoio Vale
1.4	Enviar convites	05.08.11	PDF, com apoio da Vale, ACIACCA e Agência de Desenvolvimento
1.5	Organizar Infraestrutura (equipamentos, decoração e coquetel)	25.08.11	PDF, apoio Vale
1.6	Disponibilizar Cerimonialista	25.08.11	PDF, apoio Vale
1.7	Convidar Imprensa	24.08.11	PDF, com apoio Vale, ACIACCA e Agência de Desenvolvimento
1.8	Disponibilizar representante da Vale para realizar apresentação	25.08.11	Vale
1.9	Confirmar a presença dos convidados	23.08.11	PDF, com apoio Vale, PDF, ACIACCA e Agência de Desenvolvimento
1.10	Realizar o Evento	25.08.11	PDF, apoio Vale
1.11	Disponibilizar representante do PDF para realizar apresentação	25.08.11	PDF
1.12	Enviar lista de convidados estratégicos	03.08.11	PDF, ACIACCA e Agência de Desenvolvimento

## ANEXO II

## LANÇAMENTO DO PROGRAMA DE QUALIFICAÇÃO EMPRESARIAL

### Convite

A FIEPA – Federação das Indústrias do Estado do Pará através do PDF – Programa de Desenvolvimento de Fornecedores tem a honra em convidá-lo para o evento de lançamento do Programa de Qualificação Empresarial, que será realizado no próximo dia 22 de setembro, na Di Castro, às 19 horas.

O Programa de Qualificação Empresarial da FIEPA/PDF é realizado em parceria com a Vale. Venha conhecer os benefícios do Programa e fazer parte de mais esta etapa do desenvolvimento de Canaã dos Carajás.

**Data:** 22 de setembro de 2011

**Local:** Di Castro – Decorações e Eventos (Rua da Torre, 585, Centro)

**Horário:** 19 horas



Realização:



Apoio:



AGÊNCIA CANAÃ

## ANEXO III

*Caderno: Cidade p.33. Canaã dos Carajás de 07 a 20 de Outubro de 2011.*

## Programa de Desenvolvimento de Fomecedores é lançado em Canaã dos Carajás



O evento foi realizado numa parceria entre Agência Canaã e Aciacca



Telma disse que os empresários precisam estar preparados



Dionísio - "nós estamos vivendo o melhor momento dessa região"

O Programa de Desenvolvimento de Fomecedores (PDF) foi lançado dia 22 em Canaã dos Carajás com objetivo de fortalecer o empresariado local. O evento aconteceu na Di Castro Eventos, em parceria com Agência Canaã e Aciacca. O programa é coordenado pela Federação das Indústrias do Pará (Fiepa) e tem como meta preparar o micro, médio e grande empreendedor local para se tornar um grande fornecedor de material ou de serviço, de acordo com a demanda que as empresas terão na fase de implantação, expansão e operação dos projetos minerais no município.

De acordo com Marcel de Souza, consultor do PDF, está sendo feito um censo empresarial em Canaã para apurar se o empresário local está ou não preparado para fornecer para a Vale, com base no resultado que deve apontar as deficiências do empresariado e que iniciarão os trabalhos do PDF. Marcel afirma que Canaã já tem em-

presas fornecendo para Vale. "Nós precisamos aumentar o número de fornecedores locais, mas primeiro precisamos saber o que está faltando para que isso aconteça", declarou Marcel apostando que o censo empresarial vai dar essa resposta.

O analista de suprimentos e fomentos da Vale, Divaldo Soares, informou que a Vale criou uma ferramenta para aproximar o fornecedor da empresa, e que tudo começa no momento do cadastro que pode ser feito na internet através do <https://snm.quadrem.net> que a Vale dá todo o apoio, na tiragem de documentos junto aos órgãos fiscais estaduais e municipais para que a empresa apresente a documentação necessária. E depois o empresário pode contar com um canal de relacionamento onde poderá esclarecer todas as dúvidas.

Durante o evento que lançou o PDF, foi apresentado os projetos minerais da Vale. O palestrante Alvaro Silvano que fez a apresentação do projeto

S11D, disse que Canaã está vivendo um momento histórico, "mas não adianta querer, precisa estar preparado".

Telma Andrade, presidente da Aciacca, disse que o empresário de Canaã precisa mesmo estar preparado para não ver a oportunidade passar. "Nós estamos recebendo o PDF e isso é uma grande oportunidade, temos que nos preparar", afirmou.

Eugenio Victorasso, gerente geral de representação institucional, afirmou que está mais do que na hora dos comerciantes se prepararem e o momento é para todos e não só para o empresário. "Tem oportunidade para domésticas, cabeleireira, padieiro, manicure", entre outros, acrescentando ainda que para investidores o momento é propício.

Luiz Pinto, representante da Fiepa, ressaltou o fato do projeto S11D ser o maior projeto de investimento da Vale no mundo, para ele "desenvolver fornecedores é contribuir para

o crescimento do município".

O presidente do Conselho Gestor da Agência Canaã, Antonio Araújo, o "Toninho da Droga-norte", falou da importância de qualificar a mão de obra do município e agradeceu o apoio da Vale em todas as ações da Agência.

Dionísio Coutinho, chefe de gabinete da Prefeitura, afirmou que o empresário local teve o privilégio de receber o PDF. "muitas vezes não conseguimos enxergar os avanços e as oportunidades," e completou dizendo que o município passou de uma economia agrícola para pecuária e agora para industrial. "Nós estamos vivendo o melhor momento dessa região. Quem chegou aqui dez anos atrás, hoje está satisfeito", assegurou.

O evento que teve cerca de uma hora e meia de duração prendeu a atenção de todos os presentes. No encerramento foi servido um coquetel, oportunidade aproveitada por muitos para tirarem suas dúvidas e trocarem contatos.

## ANEXO IV

# Vale

## Ação de fomento a regularização empresarial

### Canaã dos Carajás

### Projeto

#### Organização



VALE



AGÊNCIA CANAÃ





## 1. APRESENTAÇÃO

A partir de 2010 a Vale efetuará investimentos em 16 estados do Brasil. A maior parte se concentrará no Pará (44,0%), Minas Gerais (19,2%), Maranhão (12,8%) e Espírito Santo (11,1%), onde se localizam as principais operações da empresa no País. O Pará receberá sozinho U\$ 52 bilhões de dólares em investimentos, com projetos que vão viabilizar consideráveis aumentos na capacidade de produção anual.

Destaca se o projeto S11D o maior projeto da Vale, nos cinco continentes, está localizado na parte sul da Floresta Nacional de Carajás, situada no município de Canaã dos Carajás. O projeto faz parte do complexo minerário da Serra Sul, formado por uma cadeia de montanhas de 120 Km de extensão, com 47 jazidas a serem exploradas. Está previsto para ter início de extração no ano de 2014, com capacidade de 90 milhões de toneladas por ano, a produção representa, em relação ao ano de 2008, 24,3% da produção nacional e 4% da produção mundial. A comercialização de 90 milhões de toneladas de minérios de ferro no valor do momento representaria um montante da ordem de 10,8 bilhões de dólares.

Já observando esse crescimento a Federação da Indústria do Pará, vem realizando reuniões periódicas com os responsáveis de compras da Vale, tendo em vista que os futuros projetos de investimento e expansão das empresas do grupo deverá utilizar fornecedores locais na estratégia da cadeia de sustentabilidade da empresa, principalmente em regiões remotas como Canaã dos Carajás.

Um das principais dificuldades para a realização de negócios junto aos fornecedores de Canaã está relacionado à falta de regularização das empresas. De acordo com o ultimo censo realizado no município foram levantados 683 empresas deste total acredita-se que 40% vivem na informalidade.

Diante do pequeno exemplo acima, a Vale em parceria com a Federação da Indústria do Estado do Pará por meio de seu Programa de Desenvolvimento de Fornecedores, propõe a realização de um evento voltado para a regularização das empresas de forma a conscientizar os fornecedores locais a buscar novas formas de investimentos na região.

A ação de regularização empresarial é uma ferramenta inovadora da FIEPA/PDF que vem fomentando o envolvimento das empresas privadas com questões relacionadas à falta de formalização, seu principal objetivo e aproximar todos os agentes importantes do estado como, JUCEPA, SEFA, RECEITA FEDERAL, SUDAM, PREFEITURA e SEBRAE.

## 2.OBJETIVOS DA AÇÃO DE REGULARIZAÇÃO EMPRESARIAL

- Conhecer as formas de como abrir sua empresa;
- Entender os mecanismos de como regularizar sua empresa;
- Perceber a importância da regularidade fiscal e suas implicações;
- Como funciona o micro empreendedor individual.

### 3. PÚBLICO ALVO

Fornecedores paraenses informais, do município de Canaã dos Carajás. Espera-se a participação de 250 empresários.

### 4.0 – LOCAL E DATA

A ação de formalização empresarial será realizada 24 de novembro, em Canaã dos Carajás, no Senai de Canaã, a partir das 8h30.

### 5.0 – PROGRAMAÇÃO

#### MANHÃ

- **8h** – Abertura do evento (PDF e Prefeitura Municipal de Canaã dos Carajás);
- **8h30** – Apresentação do SEBRAE – Micro empreendedor individual
- **9h** – Apresentação do CSC e da Quadrem;
- **9h30** – Apresentação da JUCEPA – Como abrir sua empresa;
- **10h** – Apresentação da SEFA – Como regularizar sua empresa;
- **10h30** – Apresentação do INOVE e seus benefícios;
- **11h** – Apresentação SUDAM – Incentivos Fiscais e Financeiros;
- **11h30min** – Apresentação da Receita Federal – Importância da regularidade fiscal e suas implicações;
- **12h** – Encerramento das apresentações.

#### TARDE

- **14h** – Início do atendimento ao público;  
  
Vale (Suprimentos, Quadrem e Inove), Jucepa, Sefa, Sudam, Receita Federal.
- **17h** – Encerramento do atendimento.

### 6.0 - METODOLOGIA DA AÇÃO DE REGULARIZAÇÃO EMPRESARIAL

- Deverão participar do evento as empresas e/ou empreendedores interessados em se adequar, regularizar como empresa;
- Objetiva-se com isso dar oportunidades iguais para todos, além de permitir integração das empresas com todos os agentes importantes do Estado;
- A Coordenação procurará promover, no decorrer do evento, integração entre empresas locais e o ambiente de negócios da Vale.

## 7.0 – RESPONSABILIDADES

RESPONSÁVEL	ATIVIDADE	PRAZO
PDF/FIEPA	Organização do evento.	24.11
	Elaborar convites e enviar convites as associações.	07.11
	Confirmar presenças estratégicas.	até 18.11
	Convidar atores estratégicos do Estado (JUCEPA, SEFA, Receita Federal e SEBRAE).	até 04.11
	Verificar espaço para o evento (infra-estrutura: auditório, áudio, vídeo, datashow, notebook).	até 11.11
	Coordenar a Ação de regularização empresarial.	24.11
	Elaborar relatório final do evento.	30.11
Associação Comercial, Industrial de Canaã dos Carajas e Agência de Desenvolvimento.	Convidar imprensa.	até 21.11
	Convidar associados.	até 22.11
	Convidar formalmente demais entidades de classe da região.	até 08.11
	Divulgar evento através dos meios de comunicação locais.	até 22.11
	Confirmar a presença de no mínimo 200 empresários.	até 22.11
VALE	Disponibilizar equipe de comunicação para cobrir o evento.	24.11
	Disponibilizar para as Ações representantes da área de suprimentos, Quadrem e Inove.	24.11
JUCEPA	Confirmar presença.	07.11
	Disponibilizar representante para o evento.	24.11
RECEITA FEDERAL	Confirmar presença.	07.11
	Disponibilizar representante para o evento.	24.11
SEFA	Confirmar presença.	07.11
	Disponibilizar representante para o evento.	24.11
SUDAM	Confirmar presença.	07.11
	Disponibilizar representante para o evento.	24.11

## 8.0 – ORGANIZAÇÃO

PDF – Programa de Desenvolvimento de Fornecedores.

Coordenador de Projetos.

PDF – Programa de Desenvolvimento de Fornecedores

Marcel Souza - [marcel.souza@fiepa.org.br](mailto:marcel.souza@fiepa.org.br)

(91) 9100-5613 / (91) 4009-4862.

Responsável pelo Pólo Carajás.

PDF – Programa de Desenvolvimento de Fornecedores

Hugo Suenaga – [hugo@fiepa.org.br](mailto:hugo@fiepa.org.br)

(91) 9170-5178 / (94) 8166-2457.

## ANEXO V



## CAMPANHA DE REGULARIZAÇÃO E FORMALIZAÇÃO DE EMPRESAS

A FIEPA – Federação das Indústrias do Estado do Pará através do PDF – Programa de Desenvolvimento de Fornecedores tem a honra em convidá-lo para a Campanha de Regularização e Formalização de Empresas.

Participe e esclareça os benefícios de ser um fornecedor formal e regular. Não perca essa oportunidade.

### PROGRAMAÇÃO

Manhã: 8h às 12h

Apresentações e palestras: SEBRAE, QUADREM, JUCEPA, SEFA, INOVE, SUDAM, RECEITA FEDERAL.

Tarde: 14h às 17h

Atendimento ao público em geral.

### Informações:

ACIACCA                      Agência Canaã  
(94) 3358-1381              (94) 3392-4355

**Data:** 24 de novembro de 2011

**Local:** CÂMARA MUNICIPAL DE CANAÃ DOS CARAJÁS  
Rua Tancredo Neves, 546.

**Horário:** 8h - 17h.

### Apoio:

SEICDE - Sec. De Ind., Comércio e  
Desenvolvimento Econômico



## ANEXO VI

## Empresas enquadradas no QUADREM:

Nome da Empresa	CNPJ
CONSTRUED LTDA	00243286100017
N. R. CONSTRUCOES LTDA	04369969000195
SANTOS E VASCONCELOS ENSINO TECNICO LTDA	149348620001
LKM CONSULTORIA, ASSESSORIA E SERVIÇOS LTDA – ME	83755785000130
Lages ltda	10922017000150
V DE OLIVEIRA CRUZ E CIA LTDA	14916810000105
MINERKHON EXTRAÇÃO, COMERCIO E TRANSPORTE LTDA	14008986000150
MC METALURGICA E CALDEIRARIA CENTRO OESTE LTDA – EPP	12089464000103
CMS ARTEFATOS E CONCRETOS	12869421000132
FC DOS SANTOS CONSTRUTORA EM	13064996000140
FRAGA E NUBILE LTDA ME	14734324000168
FENIX CONSULTORIA AMBIENTAL	15255842000161
CR ALMEIDA S.A. ENGENHARIA DE OBRAS	33059908006080
DIZ COMUNICACAO VISUAL E COMERCIO LTDA.	08403758000263
VALTEMIR MIRANDA-ME	04842396000175
CANAA TRANSPORTE & CONSTRUÇÃO LTDA ME	10609932000190
M L CONSTRUCOES & EMPREENDIMENTOS LTDA EPP	11630607000171
JR SOUZA E MOREIRA LTDA ME	10317453000108
PROJAD - INDUSTRIA METALURGICA – EIRELI	16907601000112
PAPAIM & SOUSA LTDA – ME	17345453000152
LUSAN METALURGICA E CALDAEIRARIA - EIRELI-EPP	16911782000150
KARAJAS MINERAÇÃO CONSTRUÇÃO & SERVIÇOS LTDA EPP	13845729000100
ALPHA COMERCIO & REPRESENTAÇÃO LTDA EPP	16602960000161
CAMILA CAROLINE RIBEIRO DOS SANTOS ME	13328373000138
FORMULA	12373868000116
NOGUEIRA & PINHEIRO SERVICOS DE SEGURANCA LTDA ME	10674461000101
CMS ARTEFATOS DE CONCRETO LTDA-ME	12869421000162
FABRICIO SANTANA MENEZES	13542315000102
ECO AMAZONIA SERVICOS AGRONOMICOS LTDA	11242533000104
J DE S PEREIRA COMERCIO ME	05966294000124
C.S.M. CANAÃ LOGISTICA E CONSULTORIA EIRELI EPP	15295497000190
HIDROTHERM ENGENHARIA E CONSULTORIA LTDA	38735932000660
CRISTINA GONÇALVES TOLENTINO ME	17368489000151
ANTONIO SILVINO PEREIRA MORAIS ME	05378066000133
M R V LOCAÇÃO DE VEICULOS LTDA	15145598000184
MONTEIRO @ PEREIRA CONSTRUTORA LTDA ME	10614595000129
A C M LOPES & CIA LTDA	11137628000150
JORNAL VISÃO NEWS LTDA	11489208000132
A L DE ARAUJO OLIVEIRA BATISTA ME	08696438000168

ERIKA DONADIO LOPES – ME	10518768000377
GRÁFICA CENTRO DIGITAL LTDA ME	14556907000146
DSERVICE MANUTENCOES E MONTAGENS LTDA	05014013000800
CONSORCIO ACVIL-BMT	07933352000149
EMACFA CONTABILIDADE LTDA	10627705000197
HOBYS INDUSTRIA E COMERCIO LTDA	03370065000117
C.A.C OLIVEIRA EDUCAÇÃO PROFISSIONAL	15092134000157
RASTEC COMERCIAL LOCADORA LTDA ME	08079920000230
R A DE LIMA PINHEIRO & CIA LTDA	06033891000169
R. A. ARAUJO ALIMENTOS	12189043000146
JG SILVA E SILVA E CIA LTDA ME	16366948000103
LANACASTER HOTEL LTDA ME	83916239000133
AJ GONÇALVES DIAS E CIA LTDA	15458389000190
PLANTOP AGRIMENSURA LTDA	37368206000189
PALLOMA DA SILVA PEREIRA COMERCIO E SERVICOS DE INFORMATICA	14722614000191
L R SPANHOL E CIA LTDA	15196539000135
G1 SERVIÇOS DE SINALIZAÇÃO VISUAL LTDA-ME	10418916000110
VORTEX TECNOLOGIA, MANUTENCAO E SERVICOS LTDA	02695612000333
ANAGRAFICA CANAÃ EDITORA GRAFICA E COMUNICAÇÃO VISUAL LTDA	14796073000146
ACAS & VIEIRA COMÉRCIO LTDA ME	11899269000178
L P RODRIGUES	11789677000177
ROCHA & BEZERRA CONSTRUÇÕES LTDA	09593816000140
GE NORTE PEÇAS MANUTENÇÃO E SERVIÇOS LTDA	14977534000187
INSTITUTO DE DESENVOLVIMENTO EDUCACIONAL CASTRO ALVES LTDA	97548579000163
VIX LOGISTICA S/A	32681371003864
CANAÃ MOTORES EQUIPAMENTOS AGRICOLAS LTDA ME	07841849000137
VALMIR QUEIROZ MARIANO FILHO HOTELARIA	17393228000191



## ANEXO VII

## Empresas em fase de enquadramento no QUADREM:

Nome da Empresa	CNPJ
A MENDES DOS REIS	04958783000171
CORBA ENGENHARIA E TECNOLOGIA LTDA	04036658000104
Consórcio Nova usina	97548757000156
LAVANDERIA E SERVICOS SERRA SUL LTDA. EPP	11045649000145
AR-TEC COMERCIO E SERVIÇOS DE AR CONDICIONADO LTDA-ME	14797536000194
CALMONT CALDERARIA E MONTAGEM INDUSTRIAL	14743006000163
F. FERREIRA DA CRUZ ME	11095419000190
J . D. INDUSTRIA COMERCIO DE PECAS E SERVICOS LTDA-ME	07529244000105
LOURENCO E SILVA LTDA ME_000173	07626439000173
MENDES E COELHO LTDA	06907585000104
T. S. DOS SANTOS & CIA LTDA-ME	09315242000149
VALDIVINO JOSE DA SILVA	10953986000178
JSL S/A	52548435019198
Construtora Danilo Ortiz Ltda EPP	14992492000153
GRÁFICA E SERIGRAFIA CANAÃ LTDA-ME	10427258000122
Rodrigo P. Reis Transporte. ME	14426610000166
GR.SA	02905110050303
D.Pereira dos Santos Perez – ME	07924018000129

## ANEXO VIII

# Banco da Amazônia/Redes

Concessão de Crédito para  
Fornecedores de Canaã dos Carajás

## Organização



## Apoio



## 1 - APRESENTAÇÃO

Desde 2010 a Vale vem efetuando investimentos em 16 estados do Brasil. A maior parte se concentra no Pará (44,0%), Minas Gerais (19,2%), Maranhão (12,8%) e Espírito Santo (11,1%), onde se localizam as principais operações da empresa no País.

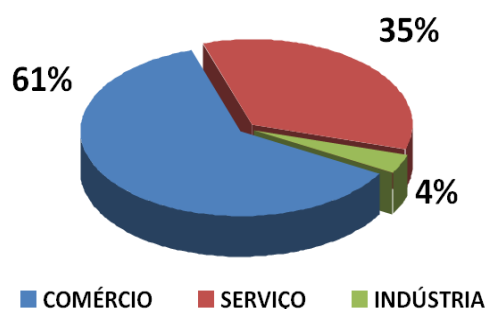
Um desses grandiosos projetos da Vale no Pará, está localizado no município de Canaã dos Carajás, ao qual é chamado de S11D. O projeto representa a expansão da atividade de extração e beneficiamento de minério de ferro no Complexo Minerador de Carajás, em operação desde 1985. Desde então, além de produzir o melhor minério de ferro do mundo, abastecendo o mercado nacional e internacional, a atuação da Vale nos municípios de Parauapebas e Canaã dos Carajás, no sudeste do Pará, proporcionou à região Norte do Brasil um forte ciclo de desenvolvimento econômico e social.

Observando esse crescimento a Federação da Indústria do Pará - FIEPA, vem realizando desde setembro de 2011 através da Rede de Desenvolvimento do Pará – Redes, subsidiado pela Vale, um programa de qualificação de fornecedores locais, tendo como premissa fundamental, o aumento da competitividade do empresariado de Canaã dos Carajás, de forma a contribuir no aumento de compras no Pará, pois grande parte das demandas requeridas pela Vale para o projeto S11D, serão atendidas localmente, favorecendo, desta forma, o aumento de volume de negócios e, por conseguinte, gerando maiores oportunidades para o crescimento socioeconômico do município.

O Banco da Amazônia percebendo o grande avanço econômico vivido por Canaã dos Carajás e, principalmente, devido a consolidação de algumas empresas através do Programa de Qualificação de Fornecedores da Redes, o que resultou no atendimento à algumas demandas da Vale e suas prestadoras de serviços por parte de alguns destes fornecedores locais que em muitos momentos com dificuldades de investimentos por contarem apenas com capital próprio, limitando assim suas ações, veio propor para a REDES um evento voltado para a concessão de crédito de forma que as empresas que já atendem o projeto S11D direta e indiretamente, e outras que possam vir a atender, possam fazê-lo tendo condições de investir em

novas tecnologias, suprimentos, mão-de-obra capacitada ou mesmo capital de giro, tornando-se assim, mais competitivas frente a novos entrantes.

Até setembro de 2011, Canaã dos Carajás tinha um universo de 687 empresas, segundo o censo empresarial contratado pela Vale, estando distribuído da seguinte forma:



## 2 – OBJETIVOS

- Identificar fornecedores cadastrados no Banco da Amazônia que fornecem ao projeto S11D ou potenciais fornecedores;
- Cadastramento de novos fornecedores no Banco da Amazônia;
- Concessão de Crédito aos fornecedores cadastrados.

## 3 – PÚBLICO ALVO

- 30 empresas fornecedoras do projeto S11D ou que responsáveis por demandas futuras que poderão atender o projeto.

## 4 – LOCAL E DATA

O evento será realizado em Canaã dos Carajás no dia 06 de novembro de 2012.  
Local: SENAI.

## 5 – PROGRAMAÇÃO DO EVENTO

- **18h00min** – Recepção dos Convidados;
- **18h10min** – Abertura do evento: Representantes do Banco da Amazônia, Associação Comercial, Vale e da REDES;
- **18h30min** – Apresentação do Banco da Amazônia (Concessão de linha de crédito);
- **19h30min** – Apresentação dos casos de sucesso.
- **20h00min** - Perguntas abertas ao público.
- **21h00min** – Encerramento e avaliação geral do Evento;

## 6 - METODOLOGIA

Deverão participar do evento as empresas integrantes da REDES e Associação Comercial e Agroindustrial de Canaã dos Carajás – ACIACCA, acontecendo em três fases:

1ª – Fase: Reuniões com os principais atores estratégicos da Região (Duração: 2 dias).

- Reunião com a Sustentabilidade Social da Vale para indicação das empresas que já prestam serviços e outras que possam futuramente atender as demandas do projeto S11D;
- Reunião com o gerente regional do Banco da Amazônia em Canaã dos Carajás para definição de cronograma de visitas às empresas selecionadas;
- Reunião de alinhamento com a ACIACCA e Agencia de Desenvolvimento.

2ª – Fase: Visita e cadastramento das empresas na REDES, ACIACCA e Banco da Amazônia (Duração: 2 meses).

- O consultor da REDES juntamente com o gerente do banco da Amazônia de Canaã deveram visitar no mínimo 40 empresas nesses dois meses;
- O Gerente do banco da Amazônia deverá explicar todo o processo de cadastro para os fornecedores visitados.

3ª – Fase: Realização do evento (Duração: Uma noite).

- A REDES deverá fazer uma apresentação institucional do Pará Investimento de forma a sensibilizar os fornecedores locais sobre a importância dos créditos dos bancos.
- Deverá ser apresentado todas as linhas de crédito disponibilizadas pelo banco da Amazônia e os principais casos de sucesso, ou seja aquelas
- Por último deverá os representantes do banco irão fazer um bate papo com cada empresário que possui dificuldade na concessão de crédito.

7 - RESPONSABILIDADES		
RESPONSÁVEL	ATIVIDADE	PRAZO
REDES/FIEPA	Elaborar projeto do evento de Concessão de Crédito pelo Banco da Amazônia em Canaã dos Carajás	Até 25/09
	Elaboração do modelo de convite às empresas que participarão do evento pela comunicação	Até 11/10
	Apoio financeiro ao evento	Até 31/10
	Coordenação Parcial do Evento	Até 06/11
	Apoio nas visitas às empresas que participarão do evento para efetuação de seus cadastramentos no Banco da Amazônia	Até 26/10
ACIACCA / Agencia de desenvolvimento	Divulgação do evento nos canais de comunicação da ACIACCA	A partir 15/10
	Impressão dos convites às empresas que participarão do evento	Até 15/10
	Encaminhamento dos convites às empresas participantes via e-mail e através de correspondência entregue em loco	Até 19/10
	Confirmação de presença junto às empresas que irão participar	Até 26/10
	Acompanhamento do Evento	Até 06/11
VALE	Repassar indicação das 12 empresas instaladas no canteiro	Até 05/10
	Repassar indicações de possíveis demandas futuras para o S11D	Até 05/10
	Repassar status da implantação de caixa eletrônico no canteiro	Até 30/09



	Repassar Censo Empresarial de Canaã (atualizado)	Até 05/10
	Aprovação do modelo de convite pela comunicação da Vale	Até 17/10
BANCO DA AMAZÔNIA	Aprovar projeto	Até 05/10
	Programar Ciclo de Visitas às empresas de Canaã dos Carajás junto a REDES	A partir 08/10
	Aprovação do modelo de convite	Até 16/10
	Visitas às empresas que participarão do evento para efetivação de seus cadastros no Banco da Amazônia	À partir 10/10
	Coordenação Parcial do Evento	Até 06/11
	Apoio financeiro ao evento	Até 26/10

## 8 – ORGANIZAÇÃO

Coordenador técnico (REDES - Sul).

REDES – Rede de Desenvolvimento de Fornecedores

Hugo Suenaga – [hugo@fiepa.org.br](mailto:hugo@fiepa.org.br)

(91) 9170-5178 / (94) 8166-2457.

Consultor técnico (REDES - Canaã dos Carajás)

Edmundo Botelho – [edmundo.botelho@fiepa.org.br](mailto:edmundo.botelho@fiepa.org.br)

(91) 9129-1465 / (94) 9199-5328

## ANEXO IX

## I Encontro de Concessão de Crédito para pessoa Jurídica de Canaã dos Carajás.

# REDES

Rede de Desenvolvimento de Fornecedores do Pará



A Federação das Indústrias do Estado do Pará – FIEPA, através Rede de Desenvolvimento de Fornecedores – REDES em parceria com o Banco da Amazônia – tem a honra em convidá-lo para o primeiro encontro de Microcrédito para o empreendedor de Canaã dos Carajás.

*O Crescimento da sua empresa começa aqui!*

**Data:** 22 de novembro de 2012

**Local:** Auditório do CEP SENAI

**Endereço:** RUA DO COBRE, S/Nº - Canaã dos Carajás – Pará

**Horário:** 18h às 21 h

Mais informações: (94) 3358-1381 / (94) 9199 – 5328 / (91) 9129-1465

**Apoio:**



**Realização:**



# ANEXO X

Certificação  
Programa de  
Qualificação



A Federação das Indústrias do Pará, através da Rede de Desenvolvimento de Fornecedores (Redes) em parceria com a Vale e Aciacca convidam você a participar do evento de certificação do programa de qualificação da Redes, nos cursos de Gestão Empresarial e Selo Empresarial de Qualidade das empresas de Canaã dos Carajás.

O evento ocorrerá no dia **22/03** a partir das **19hs**, no auditório da Câmara Municipal de Canaã dos Carajás.

Mais informações através dos telefones:  
(94) 33581381 (94) 91995328 (91) 91291465 com  
Edmundo Botelho, consultor técnico Redes Sul.



## ANEXO XI

























































